

POWER STATEMENT DI UN'AZIENDA PRODUTTRICE DI ARREDO PER NEGOZI

(esempio fittizio basato su caso reale)

Buongiorno, sono Giovanni Verdi della MegaArredi. Siamo un'azienda italiana con filiale in USA che progetta e produce arredamento su misura.

I nostri migliori clienti sono gioiellerie e brand di luxury e fashion internazionali che continuano a sceglierci perchè:

- conoscono l'importanza dell'arredo nella shopping experience del loro cliente e nel sellout, (in tempi in cui l'ecommerce diventa sempre più importante)
- sono attenti agli aspetti di razionalità, funzionalità ed ergonomia del negozio che facilita il lavoro degli addetti alle vendite
- cercano un supporto tecnico e un know how di alto livello, soprattutto nelle finiture e in particolare nei metalli e nei legni
- hanno bisogno di supporto in tempi brevi per realizzare le loro idee creative (fino a 8 settimane)

Alcuni clienti sono: Gucci, Prada, ecc ecc.

Noi di MegaArredi ci differenziamo dalla concorrenza in quanto:

- affianchiamo il cliente nella fase di concept per la scelta di layout, materiali, espositori e mobili tecnici (cash desk, wrapping, ecc.)
- curiamo i dettagli, con la ricerca sui materiali per valorizzare l'artigianalità dei prodotti e dei componenti
- il nostro prodotto è interamente Made in Italy
- ogni progetto ha un project manager dedicato
- il cliente può visionare il *mock up* prima dell'installazione
- tutti i montatori sono interni all'azienda